

Die Böhler-Uddeholm Schweiz AG in Wallisellen ist eine KMU mit 72 Mitarbeitenden und die Schweizer Vertriebsgesellschaft des voestalpine Konzerns, einem internationalen stahlbasierten Technologie- und Industriegüterkonzern. Wir bieten unseren anspruchsvollen Industriekunden in der ganzen Schweiz umfassende Services hinsichtlich Auswahl und Verarbeitung der angebotenen Edelstahl-Werkstoffe.

Sind Sie auf der Suche nach einer neuen spannenden Herausforderung mit Verantwortung, sind dynamisch und energiegeladen? Bringen Sie Eigenschaften wie Initiative, Eigenverantwortung mit und sind Sie dazu noch ein abschlussstarker Vertriebsprofi, dann sollten wir uns unbedingt kennenlernen. Wir suchen Sie, per sofort oder nach Vereinbarung als bodenständige, versierte Persönlichkeit zur Ergänzung unseres motivierten Teams als

Technischer Kundenberater, Aussendienst (m/w)

Ihre Aufgabe

In dieser dynamischen Position übernehmen Sie den Vertrieb für Werkzeug- und Schnellarbeitsstähle der Marke Uddeholm in der Deutschschweiz. Sie betreuen Ihre Kunden ganzheitlich in anwendungstechnischer Hinsicht und gewinnen durch eine intensive Marktbearbeitung erfolgreich Neukunden. In Verkaufsverhandlungen argumentieren Sie überzeugend bis zum Abschluss. Ihre Akquisitionstärke trägt dazu bei, dass die hochgesteckten Geschäftsziele erreicht und die Schweizer Marktposition weiter gestärkt werden kann.

Ihr Profil

Sie verfügen über eine technische (Werkzeugmacher, Maschinenmechaniker, Konstrukteur) oder eine technisch/kaufmännische Ausbildung und bringen bereits mehrjährige Berufserfahrung in einer ähnlichen Funktion mit. Dank Ihrer sehr guten schriftlichen wie auch mündlichen Deutsch- und Englischkenntnisse (jede weitere Sprache ist von Vorteil), bilden Sie eine wichtige Schnittstelle zwischen unseren Lieferwerken und Ihren Kunden und kommunizieren entsprechend kompetent. Sie besitzen die Fähigkeit, vernetzt zu denken, haben ein Flair für Metallurgie und Werkzeugbau und schrecken vor komplexen Beratungsaufgaben nicht zurück. Sie sind effizient bei der Tagesplanung und deren Ausführung, denken immer einen Schritt voraus und verstehen es, schnell und richtig Prioritäten zu setzen. Dies insbesondere, da Sie viel unterwegs sind und von Ihrem mobilen Büro aus, die verschiedensten Tätigkeiten erledigen. Zudem verfügen Sie über eine zuverlässige und strukturierte Arbeitsweise und bewahren in hektischen Situationen immer den Überblick. Im Umgang mit CRM, MS-Office sind Sie sehr versiert. Ihre diskrete und loyale Wesensart macht Sie zu einem wertvollen Teammitglied!

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per Mail an recruiting@edelstahl-schweiz.ch oder an die untenstehende Adresse.

